



## Communiqué de presse

### Epargnissimo choisit ACMN Vie comme partenaire sur Internet pour le lancement du contrat « Croissance Vie »

**Paris, le 26 mai 2009 – Avec Epargnissimo, courtier indépendant, ACMN Vie compte un partenaire de plus sur Internet. Cette collaboration se concrétise par le lancement en commun de Croissance Vie, un contrat multisupports distribué exclusivement sur Internet.**

#### Un nouveau partenariat entre ACMN Vie et Epargnissimo

Epargnissimo est un nouvel acteur en assurance vie sur Internet. La société est issue de la collaboration entre le Centre Toulousain du Patrimoine spécialisé en gestion de patrimoine et Andil, société de prestations informatiques et de formation spécialisée en e-Learning. ACMN Vie poursuit ainsi son développement sur Internet avec la signature d'un nouveau partenariat. « *Nous sommes heureux de vous annoncer ce nouveau partenariat avec Epargnissimo, qui s'inscrit parfaitement dans notre stratégie de développement sur le canal Internet. Epargnissimo nous a séduit par sa volonté de proposer une offre originale et réellement innovante* », note Bernard Le Bras, Président Directeur Général d'ACMN Vie.

Epargnissimo a choisi ACMN Vie en qualité d'assureur du contrat. A ce sujet, Jean-Olivier Ousset, Associé Gérant d'Epargnissimo, précise : « *Nous avons choisi de signer un partenariat avec ACMN Vie en raison de leur professionnalisme, leur réactivité, et leur savoir faire sur Internet. Ensemble, nous avons conçu le contrat Croissance Vie, qui répond parfaitement à notre objectif de proposer une approche différente de l'assurance vie sur Internet* ».

#### Une autre approche de l'assurance vie sur Internet

Grâce à sa double expertise (gestion de patrimoine et e-Learning), Epargnissimo se lance sur le marché de l'assurance vie sur Internet avec une nouvelle approche, qui privilégie **l'assistance et l'accompagnement** de l'internaute.

Cette approche part du constat que le client non averti peut se retrouver sur le Web face à des situations complexes. Sur le site d'Epargnissimo, le client est conseillé en permanence grâce aux vidéos, chat, interviews, visio conférences, ou modules pédagogiques mis à sa disposition. La relation client – courtier a été entièrement repensée afin que le client ne se sente jamais seul sur Internet.

#### Caractéristiques du contrat Croissance Vie

Croissance Vie est un contrat multisupports disponible sur le site [www.epargnissimo.fr](http://www.epargnissimo.fr).

##### Une nouvelle vision de la gestion pilotée

Croissance Vie propose à l'assuré deux modes de gestion :

> **L'option privilège** : il s'agit de la partie innovante du contrat qui propose au client une nouvelle façon d'aborder la gestion pilotée.

- Le client choisit dans un premier temps la part de son investissement qu'il souhaite placer sur le fonds en euros Sélection Rendement.

**Contacts presse ACMN Vie :**  
Chafia Baci, Mathilde Castres – BDandP -  
Tél : 01.44.53.04.88  
e-mail : [cbaci@bdandp.com](mailto:cbaci@bdandp.com)

**Contact presse Epargnissimo**  
Jean-Olivier Ousset  
Tél : 05.34.41.68.68  
e-mail : [presse@epargnissimo.fr](mailto:presse@epargnissimo.fr)

- Il choisit ensuite la société à laquelle sera confiée l'autre partie de son investissement, parmi les quatre sociétés de gestion proposées sur le contrat, de la pépète à la société de renommée internationale : **Edmond de Rothschild Asset Management, Invesco Asset Management SA, Européenne de Gestion Privée et GSD Gestion.**

Sur ce mode de gestion, le ticket d'entrée – 1500 euros, 150 euros par mois pour les versements programmés – est le plus faible du marché.

> Un **mode de gestion libre** est aussi disponible. Pour ce mode de gestion, Croissance Vie est également l'un des moins chers du marché : le ticket d'entrée est fixé à 500 euros et le minimum pour les versements programmés s'élève à 50 euros par mois. A noter : le contrat propose 250 fonds en architecture ouverte (dont 8 trackers). Toutes les classes d'actifs et secteurs géographiques sont représentés.

#### Des frais parmi les plus bas du marché

Pas de frais d'entrée, ni de frais de sortie. Arbitrages totalement gratuits. Frais de gestion : 0,60% sur l'option libre (que ce soit sur le fonds en euros ou sur les UC) et 0,85% sur l'option privilège.

#### Un fonds euros aux rendements performants :

Le fonds Sélection Rendement, actif général d'ACMN Vie, se distingue par son portefeuille diversifié aussi bien en termes d'actifs financiers que de zones géographiques ou de secteurs d'activités. Cette diversification lui permet d'allier sécurité, rentabilité et liquidité, en répartissant au mieux les risques (taux de rendement servi en 2008 : 4,60%).

*Les conditions générales du contrat Croissance Vie sont disponibles sur simple demande.*

#### **A propos d'ACMN Vie ([www.acmnvie.fr](http://www.acmnvie.fr))**

Créée en 1998, ACMN Vie est la société du Groupe Crédit Mutuel Nord Europe (CMNE) spécialisée en assurance vie et en prévoyance. Tous les contrats sont conçus, gérés et assurés par ACMN Vie et commercialisés à la fois par les réseaux français et belge du Groupe Crédit Mutuel Nord Europe. ACMN Vie commercialise également ses produits sur Internet via différents partenariats. A fin décembre 2008, les encours s'élèvent à 6,5 milliards d'euros et le chiffre d'affaires réalisé est de 890 M€. ACMN Vie compte 191 collaborateurs.

#### **A propos d'Epargnissimo ([www.epargnissimo.fr](http://www.epargnissimo.fr))**

Epargnissimo est né suite à la collaboration entre le Centre Toulousain du Patrimoine (cabinet de gestion de patrimoine) et Andil, société de prestations informatiques et de formation spécialisée en e-Learning.

Créé en 2002, le Centre Toulousain du Patrimoine marque son influence dans le grand sud-ouest par son caractère pluridisciplinaire.

Depuis 2001, Andil propose à ses clients des solutions informatiques de gestion de l'information et des formations à distance par Internet.